

参議院議員通常選挙 投・開票結果

投票率 46.37%

第23回参議院議員通常選挙が、7月21日(日)に町内4か所の投票所で、7時から20時まで行われました。投票区別の投・開票結果は次のとおりです。



比例代表のみの投票を行なった人が2人居たため、比例代表投票者数は9,912人でした。(在外選挙人1人、第4投票区の選挙人1人)

●当日有権者数

区分 投票区	当日有権者数		
	男	女	計
第1投票区	2,661	2,841	5,502
第2投票区	3,168	3,392	6,560
第3投票区	2,936	3,028	5,964
第4投票区	1,582	1,762	3,344
在外選挙	1	2	3
合計	10,348	11,025	21,373

●投票結果

区分 投票区	選挙区投票者数			投票率 (%)
	男	女	計	
第1投票区	1,173	1,299	2,472	44.93
第2投票区	1,424	1,511	2,935	44.74
第3投票区	1,428	1,457	2,885	48.37
第4投票区	754	864	1,618	48.39
在外選挙	0	0	0	0.00
合計	4,779	5,131	9,910	46.37

●福岡県選出議員選挙開票結果

届け出順	党名	候補者名	得票数
1	日本共産党	まじま 省三	861
2	民主党	野田 くによし	1,321
3	自由民主党	松山 まさじ	4,722
4	みんなの党	古賀 てるお	857
5	幸福実現党	よしとみ 和枝	216
6	日本維新の会	吉田 としゆき	1,444

●比例代表選出議員選挙開票結果

届け出順	党名	得票数
1	みんなの党	682,877
2	民主党	954,307
3	新党大地	36,000
4	社会民主党	200,000
5	生活の党	105,000
6	みどりの風	53,043
7	自由民主党	3,087,023
8	日本共産党	798,666
9	公明党	2,423,784
10	緑の党グリーンズジャパン	61,000
11	日本維新の会	1,240,290
12	幸福実現党	51,000

商工会だより 8月号

「商業・サービス業・農林水産業 活性化税制」のお知らせ

本制度は、商業・サービス業の設備投資を応援する特別な税制措置です。この制度を使えば、設備を使い始めた年度の減価償却費を増やす(30パーセント特別償却)か、税額の控除(7パーセント)を受けることができ、その結果、納税額が少なくなります。例えば、次のような設備が対象です。

- ・商品を販売する陳列棚
- ・レジスターの入れ替え
- ・店の外装のやり直し(看板など)
- ・建物付属設備60万円以上、器具および備品30万円以上

▼対象者

青色申告をする中小事業者など

▼要件

商工会などの経営革新等支援機関から指導および助言を受けていること

▼問合せ先

須恵町商工会
☎932・6700

第12回チャリティーゴルフ大会 参加者募集

須恵町商工会主催によるチャリティーゴルフ大会を開催します。協賛金の一部は須恵町社会福祉協議会およ

びその他の福祉団体などに寄付されます。

▼開催日

10月2日(水)

▼会場

筑紫野カントリークラブ

▼参加資格

チャリティー賛同者および商工会員

▼参加費

①会費3500円 ②プレイ料金1万2000円(昼食代含む)

▼申込み方法

9月13日(金)までに須恵町商工会事務局備え付けの申込用紙を提出してください。(先着順)

▼問合せ先

須恵町商工会
☎932・6700

粕屋管内広域連携講習会を受講しませんか

粕屋管内の各商工会では事業所のみならず、より充実したセミナーをご提供するため、粕屋管内9商工会と連携し、共同開催しています。ぜひ、この機会に商工会のセミナーをご活用ください。

なお、開催前には各セミナーの開催案内・申込書を配布しますが、受講者数により中止となる場合がありますので、あらかじめご了承ください。

▼問合せ先

須恵町商工会
☎932・6700

粕屋管内広域連携講習会開催予定表

No	講座名	日程	受講料	内容	予定員	会場
6①	<経営者支援編1回目> リーダーの条件 ~経営者に求められる知識と役割~	10月3日(木) 19:00~21:00		事業経営は迷い道をたどるようなもの...人の心を動かす「メンタリング・マネジメント」などを使い、企業経営者としてどのようにリーダーシップを発揮し、事業を発展に導いていくかを学びます。	30人	粕屋町商工会2F 会議室
6②	<経営者支援編2回目> 金融機関はここを見る。上手にお金を引き出す方法	10月10日(木) 19:00~21:00	4日分 会員: 5,000円 その他: 10,000円	元銀行マンの講師だから話せる金融機関のホンネ。数多くの企業を見てきた講師が金融機関は何を見て、どう考えているのかをわかりやすく解説し、その対策についてアドバイスします。	30人	
6③	<経営者支援編3回目> なぜ売れる「販促カレンダー」の作り方	10月17日(木) 19:00~21:00	各日分でもお申込可能 会員: 1,500円/1日 その他: 3,000円/1日	ご存知ですか? 売れている企業は「今」どんな準備をしているのか。売れるタイミングを計算し、準備・仕掛けを考えていく「販促カレンダー」をあなたも一緒に作ってみませんか?	30人	
6④	<経営者支援編4回目> 「心の営業」極意 教えます	10月24日(木) 19:00~21:00		通常のセールスマンなら250年かかる販売実績を、なぜ内気で口下手な講師の田中氏が30年弱で達成することができたのか。その秘密を皆様にご紹介します。営業で苦労されている人は必見です。	30人	